

EDUCAÇÃO EXECUTIVA:

GESTÃO FINANCEIRA EMPRESARIAL

Do ponto de equilíbrio ao
preço de venda

GR Gestão de
RESULTADOS





CARACTERÍSTICAS

Porque Educação Executiva

O Programa de Educação Executiva tem objetivo de proporcionar aos seus participantes um sólido, prático e inovador aprendizado sobre a performance econômica e financeira das empresas. Entregamos os principais e mais poderosos conhecimentos para a tomada de decisão gerencial, além de ferramentas de aplicação imediata, gerando assim uma melhora na performance do negócio, aumento da lucratividade e maior controle dos números da gestão.

Foco do Programa

Um programa focado na necessidade do gestor de empresas. Preocupado em responder as principais questões do mundo empresarial quando o assunto é finanças, preço de venda, ponto de equilíbrio, metas de faturamento e lucratividade.



VISÃO GERAL DO CURSO

O Gestão Financeira Empresarial usa apresentações dialogadas, atividades em grupo e estudos de casos sempre combinados com o compartilhamento e a análise de experiências e práticas vivenciadas pelos consultores e participantes, tendo como foco o conhecimento aplicável no dia a dia das organizações.

CARGA HORÁRIA

O treinamento tem duração de 32 horas presenciais, divididas em blocos de 4 horas/aula, ministradas de segunda a sexta ou conforme demanda.

CONTEÚDO DO CURSO

- Identificação dos custos invisíveis do negócio;
- Calcular os custos de provisionamento da folha de pagamento;
- Calcular os custos invisíveis relacionados aos veículos;
- Calcular o ponto de equilíbrio do negócio/empresa;
- Calcular o custo total da empresa;
- Calcular custos por departamento do negócio;
- Calcular o lucro operacional;

CONTEÚDO DO CURSO (CONTINUAÇÃO)

- Calcular o lucro financeiro;
- Calcular as margens brutas;
- Descontos - como aplicá-los corretamente;
- Estratégias para aumentar o lucro do negócio;
- Planejamento orçamentário - como gerenciar seu negócio de forma planejada financeiramente;
- Entender e determinar preços, com base na análise de conceitos como ponto de equilíbrio, mark up e custeio;
- Balanço gerencial – como entender as informações contidas nele;
- DRE - Demonstrativo do Resultado do Exercício;
- Disponibilidade de capital de giro;
- Necessidade de capital de giro;
- Indicadores de rentabilidade;
- Lucratividade x Rentabilidade;
- Indicadores de endividamento;
- Indicadores de liquidez;
- Fluxo de caixa;
- Fluxo de caixa projetado;
- Ciclo operacional;
- Ciclo financeiro;
- Quando comprar à vista e a prazo e no que isso implica.



RESULTADOS ESPERADOS

- Alinhamento dos princípios de finanças empresariais e gestão de custos: capacidade de avaliação da performance econômica e financeira para uma contribuição efetiva na melhoria dos resultados.
- Interpretação integrada da gestão de demonstrativos contábeis/gerenciais, indicadores financeiros, custos e orçamentos, possibilitando uma visão ampliada das práticas organizacionais.
- Avaliação da viabilidade econômica dos projetos para garantir a sustentabilidade dos negócios.
- Execução eficaz dos processos de controles gerenciais financeiros e econômicos do negócio.

POR QUE VOCÊ INDICA NOSSO TREINAMENTO?

Ao longo de nossos anos de contato com empresários de vários segmentos de negócios, perguntamos pra eles porque indicariam nossos treinamentos:

- Porque é muito difícil manter uma empresa saudável e gerando lucros sem o devido conhecimento e direcionamento. Este treinamento impede que o empreendedor vá à falência. Basta colocar em prática o que aprendemos aqui;
- Porque o ensino é muito dinâmico;
- Porque é de fácil entendimento;
- Porque através dele percebemos os erros comuns que cometemos no dia a dia do nosso negócio;
- O conteúdo abre os olhos de quem trabalha elaborando os preços, daqueles que acham que estão fazendo certo e na realidade estão no prejuízo;
- O treinamento serviu para termos conhecimento de nossos custos e conseqüentemente do tamanho de nosso lucro;
- Aprendemos a trabalhar com indicadores para tomarmos melhores decisões nos momentos decisivos;
- Ótimo treinamento;
- Porque dá uma ampla visão do que é gestão de fato;
- Prático;
- É muito interessante e útil para todos os tipos de empresa;
- Porque é prático, útil e eficaz;
- Porque é muito bom, e a primeira vez que vejo um curso que explique de forma tão objetiva, prática e aplicável no dia a dia da minha empresa.





O BUSINESS TRAINER

HANOR SANTOS

Empreendedor, consultor e Trainer no Brasil e no Paraguai, com mais de 11 anos de experiência em treinamentos, consultoria e palestras.

Sócio e consultor na NK CONSULTORIA (NK) e na GESTÃO DE RESULTADOS (GR), empresas com atuações nos mercados do Brasil e do Paraguai.

Consultor em gestão econômica e financeira para pequenas, médias e grandes empresas de variados segmentos do mercado.

Business Trainer com mais de 7.000 horas de experiência em treinamentos e palestras de alto impacto, tendo como assuntos gestão empresarial, gestão financeira-econômica, marketing, neurovendas, vendas, liderança, preço de venda.

Um aprendiz nas áreas de comportamento humano com estudos nas áreas de psicologia, mediação de conflitos, análise comportamental e gestão de pessoas.

Graduado em Administrador de Empresas com ênfase em negócios internacionais.

Experiência como gestor de instituição do terceiro setor (ONG) com presença internacional durante sete anos atuando em áreas de gestão de pessoas e projetos, liderando equipes com mais de 300 profissionais; gestão de recursos em milhões de reais, em parcerias com as esferas municipal, estadual e federal nas áreas de educação e assistência social.



O BUSINESS TRAINER

THIAGO ELIONAI

Empreendedor e sócio da Gestão de Resultados, no Brasil e no Paraguai nos segmentos de treinamentos, consultorias e palestras, com mais de 6 anos de experiência.

Consultor em gestão econômica e financeira para pequenas, médias e grandes empresas de variados segmentos de mercado.

Business Trainer com mais de 4.000 horas de experiência em palestras e treinamentos focados em entregar conhecimento descomplicado, inovador e prático nas áreas de gestão empresarial, gestão financeira, gestão econômica vendas e liderança.

Graduado em administração de Empresas com Ênfase em Negócios Internacionais. MBA em Finanças, Controladoria e Auditoria (FGV).

Experiência na gestão financeira de projetos, na casa de milhões de reais, em parcerias com as esferas municipal, estadual e federal nas áreas de Educação e Assistência Social por 3 anos.

Credenciado nos EUA para aplicação de Workshop Motivação 3.0 (drive), metodologia do escritor Daniel H. Pink.



PARA MAIS INFORMAÇÕES:



Fale com Hanor

+595 981 315602 • +55 (45) 99152-1919

+55 (41) 4042-0166

hanorsantos@gresultados.com



Fale com Thiago Elioenai

+595 982 136994

+55 (45) 99126-9726

thiagoelioenai@gresultados.com